

KBIZ

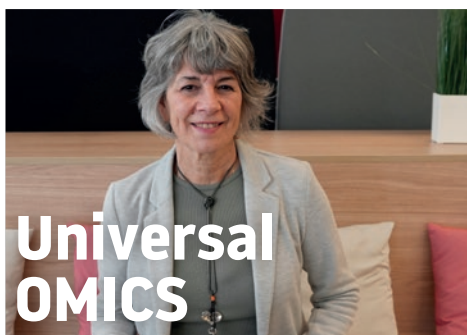
beaz magazine

nº 4



Emprendimiento senior:

Experiencia para el liderazgo empresarial en Bizkaia



EDITORIAL

Experiencia y emprendimiento en Bizkaia

Emprender suele asociarse con juventud, sin embargo, en Bizkaia el emprendimiento senior constituye un pilar estratégico de especial relevancia dentro del ecosistema empresarial. Hablamos de profesionales que, tras acumular años de bagaje, deciden dar un paso al frente y generar un impacto real. Conversamos con **Sergio Loureiro**, **Matxalen Uriarte** y **Xabier Garatea** sobre qué significa liderar un proyecto propio cuando ya se ha visto casi todo.

¿Qué impulsa a una persona a emprender cuando cuenta con una carrera consolidada?

Para Sergio, la respuesta fue la necesidad de construir algo propio. Tras 18 años como funcionario en la universidad pública, sentía el impulso de *“devolver a la sociedad el conocimiento acumulado, transformado en valor real”* a través de la mejora en la formación profesional. Un sentimiento muy similar al de Matxalen, quien fundó su empresa movida por *“una necesidad largamente sentida”*: encontrar nuevas respuestas, apoyadas en IA y biotecnología, para enfermedades metabólicas complejas. Xabier, tras dirigir grandes proyectos, decidió crear su plataforma con un objetivo claro y arraigado: *“atraer proyectos internacionales y devolver a nuestra región todo lo que había aprendido”*.

La juventud aporta una energía innegable, pero los años otorgan una perspectiva invaluable

“Aprendes a relativizar momentos complicados y a enfocarte en lo importante, perdiendo poco tiempo en lo que no aporta valor”, destaca Xabier sobre la capacidad resolutoria que da el tiempo. Esa misma *“templanza”* es vital para Matxalen, quien subraya que la veteranía te enseña a *“no enamorarte de una solución si el mercado te dice otra cosa”*, permitiendo pivotar y aterrizar las ideas con mayor pragmatismo. Sergio añade que el salto del entorno público a la incertidumbre económica le obligó a forjar *“una mentalidad más estratégica, disciplinada y resiliente”*, demostrando que la capacidad de gestionar problemas trasciende lo profesional y mejora la forma de afrontar la vida.

Visión desmitificada de las caídas

Matxalen confiesa sentirse orgullosa de su idea original, la cual era demasiado ambiciosa para la tecnología del momento: *“Ese choque con la realidad me permitió aterrizar la propuesta y orientar el proyecto hacia una herramienta más específica y aplicable”*. Para Sergio, los dos primeros años de viabilidad nula fueron una auténtica prueba de fuego, superada únicamente gracias a una *“convicción clave”* en sí mismo y en su equipo. Xabier va un paso más allá, recordando que, incluso en proyectos que terminan siendo inviables, *“la implicación, las ganas y el esfuerzo de la gente dan un valor personal que no se paga con nada”*.

Si viajaran dos décadas atrás para aconsejar a su “yo” más joven, las prioridades estarían muy claras

Matxalen le diría que *“empiece a moverse cuanto antes y a contrastar con la realidad, sin quedarse demasiado tiempo en la teoría”*. Xabier le recomendaría *“actitud, sacrificio, escuchar más y formarse todo lo posible en el área financiera, un pilar fundamental”*. Finalmente, Sergio resume a la perfección el espíritu del emprendedor senior con un mensaje atemporal: *“Pierde el miedo, muévete antes. El conocimiento técnico se aprende, pero lo realmente diferencial es la actitud”*.



Para más información,
por favor, visita

beaz.bizkaia.eus

Nos encontrarás en:



Sabino Arana, 8
48013 Bilbao
Tel.: 944 395 622

beaz@bizkaia.eus

KBIZ

ÍNDICE

04

Louingeniería

Formación profesional
con experiencia, valores
e industria 4.0.

10

Universal OMICS

Ciencia de datos
y experiencia senior
para revolucionar
el diseño de fármacos.

16

Envitec Biogas

Transformar residuos
en energía limpia y
escalar una multinacional
alemana desde Bilbao.

**Redacción
y Fotografía**
Mikeldi Donibane

Edita
Beaz

Copyright
© KBIZ, 2025.
**Todos los derechos
reservados.**

Impresión
Gráficas Uncilla



Louingenieria

*Formación profesional con experiencia,
valores e industria 4.0*

La madurez en el emprendimiento aporta una perspectiva única: la certeza de que el éxito no solo se mide en rentabilidad, sino en el impacto que generamos en la sociedad. **Sergio Loureiro, CEO**, uno de los cuatro socios de **Louingenieria**, es el claro ejemplo de este perfil emprendedor que combina experiencia, visión y un propósito transformador. Su misión es cambiar la forma en la que se enseña electricidad y electrónica en la Formación Profesional.

DE LA INQUIETUD INDIVIDUAL A LA FUERZA DEL EQUIPO

Muchos proyectos interesantes nacen de una chispa individual. Louingenieria dio sus primeros pasos como una Sociedad Limitada Unipersonal (SLU), impulsada por la **necesidad personal de Sergio de modernizar y dignificar la educación técnica**. Sin embargo, la experiencia enseña que las bases sólidas requieren pilares compartidos.

Entendiendo que el verdadero crecimiento exige un proyecto colaborativo, se incorporaron nuevos socios con los que

compartir no solo la visión de negocio, sino unos valores fundamentales. Desde el primer día, establecieron reglas claras sobre responsabilidades, objetivos y estructura económica, forjando la confianza. Hoy, Louingenieria es un equipo de ocho personas unidas por un mismo objetivo: mejorar la educación técnica desde la práctica y la motivación.

UNA INNOVACIÓN QUE TRASCIENDE LA TECNOLOGÍA

El ADN de esta empresa está marcado por la innovación técnica. Desarrollan

“SU RETO ES FORMAR A PERSONAS PREPARADAS PARA AFRONTAR LOS DESAFÍOS DEL MUNDO ACTUAL.”



equipos didácticos mucho más cercanos a la realidad industrial y perfectamente alineados con los exigentes entornos de la Industria 4.0. Sin embargo, para el equipo directivo, **la tecnología es solo el medio; el verdadero valor diferencial es metodológico.**

Para Sergio y sus socios, la formación de perfiles técnicos no es suficiente; el reto es formar a personas preparadas para afrontar los desafíos del mundo actual. Por ello, integran en su propuesta educativa competencias clave como el liderazgo y el emprendimiento, cimentadas sobre valores como el

respeto, la honestidad y la actitud positiva.

IMPACTO Y UN VALOR DIFERENCIAL CLARO

Lo que comenzó como una iniciativa audaz es hoy una realidad consolidada. Louingeniería trabaja ya con centros de Formación Profesional en más de 10 comunidades autónomas, tejiendo una sólida red de colaboración educativa con presencia en Euskadi, Catalunya, Cantabria, Alicante.

Este crecimiento sostenido se apoya en una ventaja competitiva basada en tres factores:

- Una energía que se transmite e imprime en cada uno de sus proyectos.
- Una alineación total con las necesidades reales y cambiantes de la Industria 4.0.
- No se limitan a proveer equipamiento. Su labor incluye formar al personal



LOUINGENIERÍA

LOUINGENIERIA

Zitek Portugalete

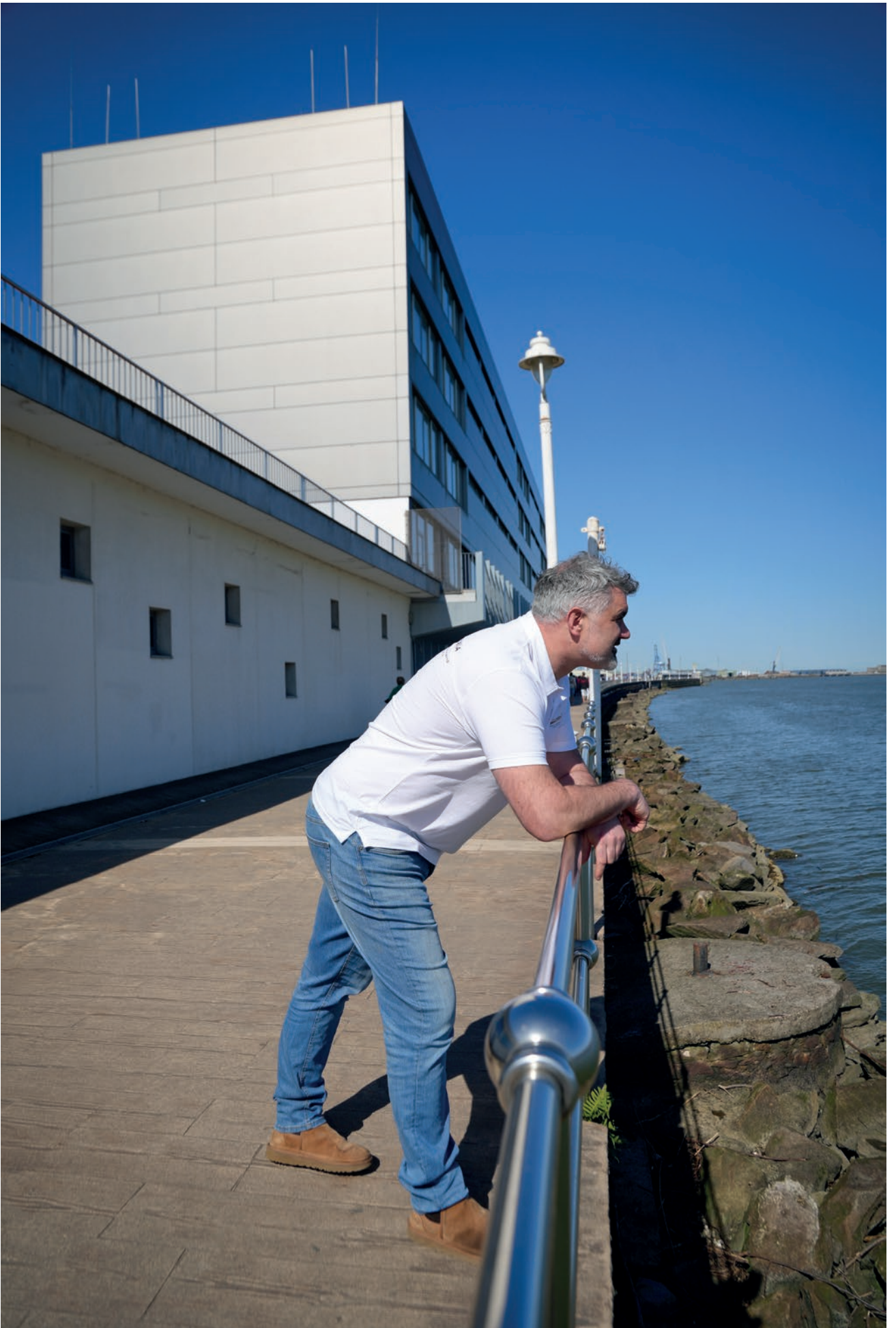
María Díaz de Haro 68

Planta Baja Locales 5 y 8

48920 PORTUGALETE (Bizkaia)



*Puedes encontrar
más información en:*



docente en nuevas metodologías para hacer el aprendizaje más efectivo.

Como resume su CEO de manera tajante: *“No solo vendemos equipos: ayudamos a transformar la forma de enseñar”*.

ZITEK: EL ECOSISTEMA IMPRESCINDIBLE PARA ARRANCAR

Ninguna persona emprendedora, por mucha experiencia que tenga, está exenta de los desafíos de los inicios. Para Louingeniería, estar localizados en el entorno de **ZITEK** ha sido

un factor clave para su viabilidad.

El apoyo de este vivero de empresas se tradujo en tres pilares fundamentales para el proyecto:

1. Asesoramiento estratégico en el complejo proceso de creación legal y administrativo, dentro del ecosistema del País Vasco, garantizando un arranque seguro.
2. Talleres y espacios de trabajo, ya que permitieron a la empresa operar y sobrevivir en esa fase crítica donde aún no se generan beneficios, minimizando los gastos fijos.

3. Comunidad y sinergias derivado del hecho de poder compartir espacio con otras empresas. El equipo pudo generar alianzas, compartir aprendizajes y encontrar apoyo emocional.

Louingeniería nos demuestra que el emprendimiento senior aporta la serenidad, el conocimiento y la estrategia necesaria para crear **proyectos que no solo buscan un rédito económico, sino mejorar el entorno que nos rodea.**

Con una base cimentada en el trabajo en equipo, están reescribiendo el futuro de la educación técnica.

“LOUINGENIERIA ES EL EJEMPLO PERFECTO DE CÓMO LA VETERANÍA TRANSFORMA EL MUNDO EMPRESARIAL.”



Universal OMICS

*Ciencia de datos y experiencia senior
para revolucionar el diseño de fármacos*

En el complejo tablero de la biotecnología actual, **Matxalen Uriarte**, PhD, lidera **Universal OMICS** con una premisa clara: la inteligencia artificial no solo es el futuro, sino la herramienta indispensable para descifrar los enigmas de las enfermedades no transmisibles. Desde **BIC Bizkaia**, esta startup combina el rigor académico con una visión de mercado estratégica para acelerar el desarrollo de soluciones terapéuticas.

La innovación no siempre surge de una idea repentina; a menudo nace de años de observación en el laboratorio y una profunda comprensión de las carencias del mercado. Ese es el caso de Matxalen Uriarte, Doctora en Bioquímica, quien tras identificar las limitaciones de las respuestas farmacológicas convencionales frente a patologías complejas, decidió dar el salto al emprendimiento con Universal OMICS.

Esta startup biotecnológica computacional no camina sola. El proyecto, impulsado inicialmente junto a **Fernando Macho**, ha sabido rodearse de un equipo multidisciplinar que aúna ciencia de vanguardia y arquitectura tecnológica. En esta etapa de consolidación, Uriarte cuenta con el respaldo estratégico de **Gustavo Pérez** y

el soporte tecnológico de **Asier González (Aita Ventures)**, conformando un núcleo de emprendimiento senior donde la experiencia es el mayor activo.

DRUP: LA CALCULADORA DE PRECISIÓN

El corazón de Universal OMICS tiene nombre propio: **DRUP**. Se trata de una calculadora predictiva diseñada para **transformar la ingente cantidad de datos ómicos, clínicos y farmacológicos en respuestas útiles**.

“El aspecto clave es convertir la complejidad biológica en una herramienta aplicable”, explican desde la dirección.

DRUP permite realizar un cribado de moléculas de forma rápida y con costes



reducidos, determinando qué principios activos tienen el potencial real para avanzar a fases preclínicas y clínicas. Pero su utilidad no acaba ahí: la herramienta analiza la efectividad de fármacos ya existentes y es capaz de diseñar nuevas formulaciones seguras, integrando información de patentes y datos fisiológicos para reducir

la incertidumbre en un sector donde cada error se paga caro.

UN ECOSISTEMA DE ALTO VALOR

Para una empresa de base científica, el entorno lo es todo. Universal OMICS ha encontrado en **BIC Bizkaia** (Derio) mucho más que una sede. Formar parte de

esta comunidad permite a la startup respirar un aire de colaboración constante con otras firmas de salud y sostenibilidad.

“Estar en BIC Bizkaia no significa solo contar con un espacio físico, sino formar parte de una comunidad donde las conversaciones surgen de forma natural y

Bizkaia
ndia
n foral

“SU FUERZA RESIDE
EN LA COMBINACIÓN
ESTRATÉGICA
DE RIGOR
CIENTÍFICO Y UNA
INFRAESTRUCTURA
TECNOLÓGICA
DE ALTO NIVEL.”

se traducen en alianzas”,
destaca Matxalen Uriarte.

Esta ubicación estratégica
ha facilitado hitos recientes,
como la colaboración con
LKS Next a través del
programa **BIQAIN** para
investigar aplicaciones de
computación cuántica.
Además, su pertenencia
al **Basque Health Cluster**

Uomics
niversal

UNIVERSAL-OMICS

Bic Bizkaia

Astondo Bidea
Edificio 612
48160 DERIO (Bizkaia)



Puedes encontrar
más información en:



*“La empresa
puede ofrecer
soluciones reales a
los retos de salud.”*

les sitúa en la lanzadera perfecta para conectar con las grandes corporaciones farmacéuticas.

EL RESPALDO QUE IMPULSA EL CRECIMIENTO

El camino del emprendimiento senior en sectores de alto valor añadido requiere un soporte institucional sólido. Universal OMICS destaca el papel

fundamental del ecosistema vasco. Desde las líneas de apoyo de **Grupo SPRI** hasta el acompañamiento cercano de la **Diputación Foral de Bizkaia** y **BEAZ**, la empresa ha contado con formación en gestión financiera y preparación para rondas de inversión.

Para Universal OMICS, **este respaldo no solo aporta recursos, sino una**

credibilidad esencial ante mercados internacionales.

Actualmente, en plena fase de búsqueda de inversión y expansión de su equipo propio, la empresa se posiciona como un referente de cómo la ciencia profunda, cuando se une a la tecnología cuántica y a la inteligencia artificial, puede ofrecer soluciones reales a los retos de salud del siglo XXI.

CAPACITACIÓN EN RONDAS DE INVERSIÓN



Plazo de presentación de solicitudes:

Solicitud: 22/06/2026 08:00 - 04/09/2026 23:59

La capacitación en rondas de inversión es un servicio integral diseñado para fortalecer las habilidades de los equipos emprendedores, permitiéndoles adquirir un conocimiento profundo sobre las diversas fuentes de financiamiento privado disponibles. Además, este proceso facilita el acceso a inversores y les proporciona una plataforma para destacar frente a estos actores clave en el mundo de la inversión.

El propósito de este servicio es respaldar el crecimiento y la sostenibilidad de las startups ubicadas en Bizkaia, proporcionándoles las herramientas necesarias para lograr con éxito su búsqueda de financiación.

¿Para quién?

Este servicio está dirigido a startups innovadoras con sede en Bizkaia que enfrentan retos de crecimiento y buscan incorporar nuevas fuentes de financiación.

beaz@bizkaia.eus

Te apoyamos a través de:



Guía "Ronda de financiación: ¿está preparada mi startup?"



Formación en aspectos clave para financiar con éxito tu startup.



Bizkaia Foro de Inversión es un evento clave que te brinda la oportunidad de presentar tu propuesta de valor a inversores, Family Office, Business Angels y Fondos de Capital Público y Privados que operan en Euskadi y a nivel estatal.

Módulo 1: 10 de septiembre, 9:30 h – 13:30 h

- Conceptos fundamentales sobre la relación entre startups e inversores/as

Módulo 2: 18 de septiembre, 9:30 h – 13:30 h

- Elementos esenciales de estrategia y económico financieros

Módulo 3: 25 de septiembre, 9:30 h – 13:30 h

- Aspectos legales clave y negociación con inversores/as

Módulo 4: 2 de octubre, 9:30 h – 13:30 h

- Valoración de startups

Módulo 5: 9 de octubre, 9:30 h – 13:30 h

- Presentación ante inversores/as y soportes necesarios





Envitec *Biogas*

Transformar residuos en energía limpia y escalar una multinacional alemana desde Bilbao

Xabier Garatea, Co-Manager de Envitec Biogas, nos cuenta cómo la madurez profesional y un ecosistema de apoyo sólido constituyen una excelente base para poner en marcha proyectos de futuro con altas probabilidades de éxito.

La transición energética y la economía circular se han convertido ya en realidades urgentes. En la vanguardia de esta transformación se encuentra Envitec Biogas, líder en la producción de energía a partir de residuos agroalimentarios. Sin embargo, detrás de la tecnología alemana que respalda a la marca, hay una historia de visión estratégica, experiencia y apuesta por el talento local.

Al frente de esta filial encontramos a Xabier Garatea, Co-Manager del proyecto, cuya misión no ha sido menor: liderar el aterrizaje y la rápida escalabilidad de una compañía consolidada, partiendo desde cero en Bizkaia.

MÁS QUE TECNOLOGÍA: UN SERVICIO 360° DE IMPACTO ECOLÓGICO

Envitec Biogas no es una empresa que se limita a diseñar y ensamblar piezas; su propuesta de valor abarca el ciclo completo.

Ofrecen desde el diseño de plantas a medida hasta un servicio integral de proyectos destinados a la producción y comercialización de biometano, electricidad y sistemas de calefacción.

La compañía no solo construye para clientes, sino que también opera sus propias plantas en estrecha colaboración con socios locales del sector agrícola y la industria energética. Este modelo de negocio requiere un equipo

de primer nivel, híbrido y deslocalizado: **Xabier Garatea** y **Christian Ernst** lideran como Co-Managers desde Bizkaia y Alemania, respaldados por expertos como **Marius Aguirre** (TSS) desde Barcelona, **Jose Luis Gutierrez** (Site Manager), **George Challenor** (Project Manager) e **Iván González** (Operario de Obra), además de un robusto equipo de apoyo internacional y con previsión de próximas incorporaciones en las áreas de venta y administración.

BIZKAIA: EL EPICENTRO ESTRATÉGICO

Tratándose de la filial de una gran empresa alemana con capacidad para instalarse en cualquier punto del sur de Europa, la pregunta es obligada: **¿Por qué Bizkaia?**

Para Xabier, la respuesta trasciende el apego emocional y se basa en hechos. *“Tenemos un entorno privilegiado para el desarrollo de proyectos internacionales”*, afirma. La posición geoestratégica de Bizkaia y Euskadi se complementa con un apoyo institucional difícil de igualar. La región ofrece herramientas de primer nivel en materia de I+D, apoyo tecnológico, industrial y financiero, impulsadas tanto por la Diputación Foral de



Bizkaia como por el Gobierno Vasco.

En este aterrizaje, la incubadora **Design Kabi** ha jugado un papel fundamental. Iniciar un proyecto de esta envergadura desde cero es el mayor de los retos, y según Garatea, este espacio les ha brindado una *“ubicación excelente y nos ha dotado de*

las herramientas necesarias para poder arrancar, que siempre es lo más complicado”.

PRESENTE FIRME, FUTURO PROMETEDOR

La experiencia acumulada se refleja claramente en la velocidad que Envitec Biogas ha alcanzado, habiendo logrado ya arrancar su



primer proyecto en la región y se encuentra en negociaciones firmes para asegurar su cartera del periodo 2026-2030.

Para sostener este crecimiento, la estructura sigue ampliándose a un fuerte ritmo. El equipo local actual de cuatro personas tiene previsto incorporar a

EnviTec Biogas



ENVITEC BIOGAS

Design Kabi

Sabino Arana 8
48013 BILBAO (Bizkaia)

*Puedes encontrar
más información en:*



“Bizkaia cuenta con facilidades que facilitan el aterrizaje de nuevas empresas.”

seis nuevos profesionales a lo largo de este 2026. Todo ello, por supuesto, operando con la red de seguridad de la matriz alemana, que mantiene a cerca de ocho personas involucradas desde Alemania y Francia dando soporte en ingeniería, gestión de proyectos y construcción.

EL CONSEJO DE LA EXPERIENCIA

En este número de la revista que reconoce

la experiencia y las trayectorias consolidadas, la perspectiva de Xabier sobre el emprendimiento actual es claro y directo: *“Que se aproveche el conjunto de herramientas y recursos institucionales que disponemos”*. Bizkaia cuenta hoy con un abanico de facilidades financieras, tecnológicas y de ubicación que facilitan enormemente el aterrizaje de nuevas empresas. Y con la mirada de quien ya ha recorrido

un largo camino, Xabier remata con una reflexión que resume el valor del ecosistema actual: *“Ojalá hubieran existido al nivel de hoy cuando yo arranqué con mi primer proyecto de emprendimiento”*.

Una prueba más de que uniendo el apoyo adecuado a la experiencia, especialmente en proyectos de carácter internacional, las probabilidades de éxito se multiplican.

SERVICIO DE COMPRA PÚBLICA & CPI



Plazo de presentación de solicitudes:

15/09/2026 08:00 - 30/09/2026 23:59

El servicio de Capacitación en Procesos de Contratación Pública abarca la formación en compra pública (CP) y compra pública de innovación (CPI). Este servicio, por lo tanto, ofrece una solución integral que fortalece a las empresas proporcionándoles los recursos y capacidades necesarias para comprender y aprovechar de manera efectiva las oportunidades que surgen en los procesos de contratación pública, con un enfoque especial en CPI.

Te apoyamos a través de:



Itinerario de capacitación cuyo objetivo es formarte para ser capaz de dar respuesta de manera efectiva a las compras públicas y, además, con soluciones innovadoras a las nuevas iniciativas de CPI de las administraciones públicas.



Encuentro entre la oferta tecnológica para: 1) presentaros las principales oportunidades de CP y CPI a nivel estatal; 2) crear, conjuntamente, potenciales propuestos de solución a esas demandas y 3) seleccionar aquellas iniciativas con mayor potencial para ofrecer un acompañamiento personalizado donde podréis materializar los conocimientos adquiridos a través de casos reales.



Antena CPI – Newsletter informativo destinado a ayudarte a identificar oportunidades de mercado al proporcionarte información actualizada sobre la publicación de nuevos procesos de CPI.



“Guía dual de Compra Pública de Innovación” creada como un recurso diseñado para brindarte apoyo en el desarrollo de soluciones innovadoras a los desafíos planteados por las entidades públicas mediante la CPI, tanto en el ámbito de la demanda pública como en el de la oferta tecnológica.

¿Para quién?

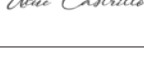
Este servicio está dirigido a las startups y pequeñas y medianas empresas (PYMES) de Bizkaia que cuenten con recursos adecuados, capacidades significativas y una propuesta de valor innovadora que pueda contribuir a la mejora de los procesos y a la transformación de los servicios públicos, independientemente de su ámbito de actuación.

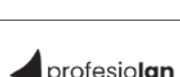
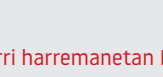
beaz@bizkaia.eus

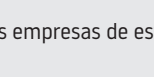
Si tienes dudas puedes llamarnos al
944 395 622

Solicita tu servicio en:



	Aether Composites aethercomposites.com
	Agrix Eco agrixlabs.com +34 627 553 533
	AOTECH aotech.es +34 621 004 487
	Argit AI argit.ai +34 609 907 500
	ASIMOB asimob.es
	Auziker auziker.com +34 617 279 254
	AvanzaBio avanzabio.com +34 946 859 616
	Baisma innova baisma.com
	Belasai belasai.es/es
	Berritzea berritzea.com +34 946 472 497
	Bidagua bidagua.es +34 669 625 327
	Bikaine bikaine.com +34 638 273 753
	Biocomputing biocomputing.es +34 678 408 654
	Bioplastics4health bioplastics4health.com +34 671 229 285
	Blue Connecting Emotions bluece.eu
	Brand & Roll +34 680 480 839
	Bromalgae bromalgae.com +34 688 773 432
	Carnegie Clean Energy carnegiece.com +34 946 953 089
	Ceata ceataingenieria.com +34 946 291 183
	Cibersare cibersare.com + 34 944 580 462
	Citystock citystock.es
	Cloudtainer cloudtainer.eu
	Delicium +34 665 864 695
	Drone by Drone dronebydrone.com +34 637 521 158
	DS4T – Digital Solutions for Trade ds4t.com +34 944 181 120
	Editorial ON editorialon.es +34 744 404 641
	El Mono uxuecastrillo.com +34 665 999 858
	Elektrart elektrart.com +34 647 391 171

	Envitec Biogas Iberia envitec-biogas.com +34 672 006 363
	Esame Biomedical esamebiomedical.com +34 673 323 801
	Escuela Regia Esencias +34 615 779 256
	FLF - From Lab to Field fromlabtofield.com +34 603 817 078
	Fuelium fuelium.tech +34 644 914 445
	Giideba giideba.com +34 613 288 465
	Glycoscience glycoscience.es +34 946 068 283
	Gura gurathedrop.com +34 659 246 463
	Hawk Biosystems hawkbiosystems.com +34 946 40 55 20
	Heit solutions heit.ai +34 637 076 494
	Innitius innitius.com +34 944 987 052
	Investiga Salud investigasalud.com +34 646 259 459
	Itsas Bio Design +34 646 972 368
	Jimm Monitoring jimmonitoring.com +34 699 060 766
	Lipiwell lipiwell.com +34 629 475 207
	Lou Ingenieria louingenieria.com +34 660 088 872
	M55 +34 629 074 118
	Mai CDMO mai-cdm.com +34 688 609 934
	Mikrobiomik mikrobiomik.net +34 944 540 166
	Neucurrent neucurrent.com +34 659 390 864
	Pappstor pappstor.com +34 692 144 677
	Poliedra poliedra.es
	Profesiolan profesiolan.com +34 688 647 670
	Photokrete pkphotokrete.com +34 604 992 354
	Qublian Group qublian.com +34 673 583 404
	Quest Implants questimplants.com +34 946 672 165
	Roiward roiward.io +34 659 786 212
	Roseo roseo.es +34 623 366 769

	Salud Molecular +34 657 084 865
	Samylabs samylabs.com +34 687 549 979
	Samira DTX samiradtx.com +34 663 843 390
	Sentinel Events sentinelevents.pro +34 644 875 016
	Sisu Bienestar +34 666 212 854
	Solargic solargic.net +34 615 926 488
	Sporalys sporalys.com
	Spouted Bed Solutions sbsprocess.com +34 673 851 511
	Syngoi Technologies syngoi.com +34 946 096 309
	Tawity tawity.com +34 688 869 047
	TAD theartofdiscoverysl.com +34 946 941 421
	Tormesh Solutions energia.tormesh.com +34 679 309 081
	Trodexa trodexa.com +34 616 869 760
	Universal Omics universal-omics.com +34 667 174 329
	Universo Marziano marzianos.com +34 695 046 292
	Ventijet +34 667 008 105
	Vitrocaulis Plant Innovation vitrocaulis.es
	Vrainhax vrainhax.es +34 657 735 637
	Weco Art wecoart.com +34 623 369 734
	Welltech welltechelectronics.com +34 944 353 129
	World Mapping Solutions worldmappingsolutions.eu +34 615 757 733
	Yuit yuit.eu +34 747 476 394
	Zenialabs zenialabs.com
	Zimergreen +34 629 015 866
	Zinnia Ediciones zinniaediciones.com +34 644 524 673
	Zirkular Basq basqcompany.com +34 644 357 690